

Módulo 7 – gestión del dinero

Unidad 1 – fuentes de financiación

This project has been funded with support from the European Commission. This publication reflects the views only of the author, and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made of the information contained therein.



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING

Introducción a las fuentes de financiación

En esta unidad, le proporcionaremos una visión general de las siguientes fuentes de financiación:

- ◆ Préstamos e instituciones financieras;
- ◆ Fondos blandos y subvenciones;
- ◆ Visión general de fuentes alternativas de financiamiento – capital semilla, capital de riesgo, inversionistas ángel etc.
- ◆ Financiación de masas



Fuentes de financiación

Over time – all SMEs By date of interview	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	Q1 2015	Q2 2015	Q3 2015	Q4 2015	Q1 2016	Q2 2016
Unweighted base:	5008	5023	5024	5038	5001	5004	5003	4500	4500
Core products (any)	30%	31%	28%	29%	28%	29%	32%	25%	30%
-Bank overdraft	18%	17%	16%	16%	16%	15%	17%	14%	16%
-Bank loan/Commercial mortgage	8%	7%	7%	8%	6%	7%	8%	6%	6%
-Bank loan		5%	6%	7%	5%	6%	6%	5%	4%
-Comm. Mortgage		1%	1%	2%	2%	2%	2%	2%	3%
-Credit cards	15%	16%	14%	15%	15%	15%	17%	15%	17%
Other forms of finance (any)	18%	20%	16%	16%	17%	16%	19%	15%	15%
-Leasing, hire purchase or vehicle finance	7%	8%	6%	7%	6%	7%	8%	7%	8%
-Loans from directors/family/friends*	8%	8%	6%	7%	7%	6%	8%	4%	5%
-Equity from directors/family/friends*	2%	3%	2%	2%	2%	3%	3%	2%	2%
-Invoice finance	3%	3%	2%	2%	2%	3%	2%	2%	2%
-Grants	2%	2%	1%	2%	2%	2%	2%	2%	1%
-Loans from other third parties	1%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	1%
Any form of finance – all SMEs	39%	40%	36%	36%	36%	36%	40%	33%	36%

Fuente: SME Finance Monitor, 2016



Fuentes de financiación internas

- ◆ Auto-inversión del propietario o bootstrapping
- ◆ los propietarios se inyectan dinero en sus negocios. Puede ser referido como el capital de arranque si se utiliza para la configuración de la empresa.
- ◆ Ganancia retenida. Si su negocio está ganando beneficios, puede utilizar este dinero para invertir de nuevo en su negocio.
- ◆ Capital social. Un empresario puede vender acciones en su empresa para recaudar capital
- ◆ Ingresos de los clientes



Préstamos e instituciones financieras

- ◆ Los préstamos bancarios son el dinero recibido que debe ser reembolsado durante un período de tiempo, incluyendo el interés encima de la cantidad del préstamo.
- ◆ Es simplemente una deuda que se contrata en un banco.
- ◆ El financiamiento bancario se utiliza en negocios verdes para:
 - ◆ Compra de capital como equipos, maquinaria, edificios y/o vehículos
 - ◆ Proporcionar capital de trabajo
 - ◆ Proporcionar cofinanciamiento de coincidencia para solicitudes de subvenciones
 - ◆ Crecimiento y expansión de negocios financieros
 - ◆ Financiar otros costos, incluyendo el eco-empaquetado, el





GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Préstamos e instituciones financieras

Ventajas:

- ✓ Los emprendedores no necesitan transferir un porcentaje de propiedad de su empresa a un inversor
- ✓ Los emprendedores tienen la libertad de desarrollar su negocio como deseen.
- ✓ Los reembolsos se extienden a lo largo del tiempo.

Desventajas:

- Los empresarios se cobran intereses y por lo tanto los reembolsos pueden ser bastante altos.
- Los bancos pueden requerir seguridad en el préstamo.
- La financiación depende de las proyecciones financieras del negocio o de los emprendedores y de la calificación crediticia.



Erasmus+



Financiamiento blando y subvenciones

- ◆ El financiamiento blando no requiere directamente un retorno de la inversión.
- ◆ Subsidios, donaciones y subvenciones caen bajo fondos blandos.
- ◆ El financiamiento blando es particularmente relevante para las subvenciones de acceso al sector empresarial verde que se ofrecen a través de su programa de desarrollo rural líder local, o de programas nacionales e internacionales que apunten específicamente a este sector innovador.
- ◆ Las subvenciones se aplican generalmente para un propósito específico, por ejemplo, el envasado ecológico, la diversificación en la economía verde, el desarrollo de servicios turísticos sostenibles, las innovaciones en biocarburantes, etc.



Ventajas:

- ✓ Grandes sumas de dinero posible.
- ✓ El proceso es claramente delineado y transparente.
- ✓ Puede ser fuente de Finanzas en marcha.
- ✓ Empresario no tiene que ceder una participación accionaria en su negocio.

Desventajas:

- Los procedimientos de solicitud pueden ser largos y tediosos.
- Sólo puede pagar por unidad de servicio.
- Es posible que sea necesario devolver el dinero no gastado.
- Suelen tener difíciles procesos de mantenimiento de registros.
- Límites geográficos





Capital semilla

- ◆ Cuando un inversor adquiere parte de un negocio, este modelo de financiamiento se llama financiamiento de semillas.
- ◆ La financiación de las semillas es una estrategia de inversión temprana.
- ◆ El objetivo es apoyar el negocio hasta que pueda generar efectivo propio, o hasta que esté listo para futuras inversiones.
- ◆ Se utiliza más comúnmente cuando las empresas de etapa temprana carecen de las credenciales para un préstamo bancario tradicional.
- ◆ Las opciones de capital semilla incluyen fondos familiares y amigos, inversionistas de Ángeles, capitalistas de riesgo e inversionistas acreditados





GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Capital semilla

Ventajas:

- ✓ Utilizado para operaciones preliminares tales como investigación de mercado y desarrollo de productos.
- ✓ Menos papeleo implicado en capital de semilla en comparación con otras fuentes de la financiación.

Desventajas:

- No necesariamente una gran cantidad de dinero-€50.000 o menos.
- El empresario tiene que darnos un nivel de control sobre la dirección que toma su negocio.
- La financiación de las semillas implica un riesgo mayor que la financiación normal de capital riesgo.
- Los emprendedores tienen que encontrar un inversor.



Erasmus+



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Capital riesgo

- ◆ Capital social de arranque o crecimiento proporcionado por inversores privados (capitalistas de riesgo) o instituciones financieras especializadas.
- ◆ El capital riesgo es un tipo de financiamiento para un negocio nuevo o en crecimiento.
- ◆ Los capitalistas de riesgo otorgan financiación a la empresa de arranque a cambio de acciones en la puesta en marcha.
- ◆ Las empresas de capital riesgo hacen grandes inversiones.
- ◆ Más comúnmente encontrados en industrias tecnológicas de alto crecimiento como la biotecnología y el software.
- ◆ Capital de riesgo formal versus informal



Erasmus+



Capital riesgo

Ventajas:

- ✓ Acceso a apoyo financiero, administrativo, económico y fiscal.
- ✓ La garantía no es necesaria.
- ✓ Puede tener acceso a una gran cantidad de financiamiento.

Desventajas:

- Quien pague tiene el poder de decidir ", el empresario tiene que comprometer una participación accionaria en su negocio a los inversores.



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Inversores Angel

- ◆ Los inversores ángel son emprendedores que tienen amplios conocimientos y experiencia en la gestión de pequeñas empresas y que tienen acceso al capital que les gustaría invertir.
- ◆ Los inversores Ángel financian e invierten en empresas emergentes especialmente en sectores innovadores como la economía verde.
- ◆ Los inversores ángel toman un papel en la gestión del negocio una vez que han invertido.
- ◆ Esto no es una desventaja para el empresario verde porque estos emprendedores con poca experiencia de negocio tendrán socios mucho más experimentados para trabajar con.



Erasmus+



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Inversores Ángel

Ventajas:

- ✓ Financiación rápida
- ✓ Formación en la vida real en gestión empresarial y contratos profesionales
- ✓ Los emprendedores de negocios no convencionales con un alto potencial de crecimiento tienen una mayor probabilidad de asegurar inversiones de ángeles que a través de un préstamo bancario convencional
- ✓ Sin reembolsos ni intereses

Desventajas:

- Los emprendedores tienen que dar una cuota porcentual del negocio al inversor
- Puede tomar mucho tiempo encontrar un inversionista apropiado





Introducción a la financiación de masas (Crowdfunding)

El financiamiento de masas es la recaudación de fondos a través de pequeñas contribuciones de muchas partes para financiar un proyecto, idea o empresa en particular.

Ventajas:

- ✓ Es un barato y rentable
- ✓ Si la idea de negocio es prometedora, gran cantidad de financiamiento podría estar disponible
- ✓ No hay necesidad de garantías colaterales para conseguir un proyecto financiado

Desventajas:

- Necesidad de adquirir un gran número de seguidores en diferentes plataformas para conseguir una idea /proyecto financiado





GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING

Participantes en la financiación de multitudes

El modelo involucra a una variedad de participantes:

- ◆ Suelen incluir el empresario o las empresas que proponen las ideas, y/o proyectos a financiar,
- ◆ Los colaboradores-la multitud de personas que apoyan las propuestas,
- ◆ El modelo es apoyado por una organización (la "plataforma") que reúne al emprendedor y a los colaboradores.



Erasmus+



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING

Introducción a los modelos de financiación de masas

Donaciones basadas en la financiación

Esto funciona con la filantropía.

El incentivo para hacer una contribución no es rentabilidad o ganancia financiera-la recompensa está en la satisfacción de saber que el dinero será usado por una buena causa.

Premios basados en la financiación

A los simpatizantes se les da la oportunidad de elegir el tamaño de su apoyo y recibir ventajas especiales a cambio.

Cuanto más dinero gastado, mayor es la recompensa.



Introducción a los modelos de financiación de masas

Pre-venta basada en crowdfunding

- ◆ Los inversionistas reciben el producto terminado a cambio de sus contribuciones.
- ◆ Puede no ser factible, pero los empresarios deben haber calculado a fondo los costos de la fabricación antes de comprometerse a este.

Préstamos basados en el financiamiento

Los préstamos peer-to-peer quitan el "intermediario" institucional, permitiendo a los prestamistas elegir una inversión ellos mismos y a los empresarios beneficiarse de tasas de interés más bajas.



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING

Introducción a los modelos de financiación de masas

Financiación basada en inversiones

También llamado “crowd-investment”

Permite que los contribuyentes reciban acciones en las empresas a las que apoyan.

Por lo general, los contribuyentes compran acciones, que pueden darles algún tipo de opinión en el proyecto o negocio.



Erasmus+



GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING



Plataformas que apoyan la financiación de multitudes

- ◆ Donaciones, filantropía y patrocinio donde no se espera un retorno financiero
- ◆ Entre los ejemplos se son , Rockethub, IndieGoGo, Faithfunder, chipn,
- ◆ Préstamo. Los ejemplos son Kiva, y RateSetter
- ◆ Inversión a cambio de equidad, ganancia o reparto de ingresos
Los ejemplos son el AppBackr, PeerBackers



Erasmus+



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**

Plataformas de financiación de masas: Ulule

The [In'Bô] team
Sport material made of wood, bamboo and natural fiber
[Discover their story >](#)

Make good things happen
On Ulule, thousands of projects come to life thanks to your support.

Want to join?
Sign up

1st CROWDFUNDING PLATFORM WITH DEDICATED *coaching* HIGHEST SUCCESS RATE

Menu + Start a project ulule Search Sign in

Get involved in future projects Help





**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**

Plataformas de financiación de masas: Kiss Kiss Bank Bank



Kiss Kiss Bank Bank START YOUR PROJECT EXPLORE THE PROJECTS HOW IT WORKS CROWD

Search... Q SIGN IN

Guidelines

Make your dreams happen, raise funds for your projects

Our mission is to promote independent creativity.

KissKissBankBank is a crowdfunding platform for funding projects, designed for filmmakers, musicians, designers, developers, illustrators, explorers, writers, journalists... We have created KissKissBankBank for the creators, inventors, humanists and audacious from all over the world.

[Start your project](#)

Creativity
Here, hundreds of projects like yours receive the help of thousands of enthusiastic contributors. Your project must be part of one of our **creative categories** to be accepted: we will not feature any personal project (holidays, weddings, birthdays, etc).

Age required
You have to be **18 years old minimum** to submit a project under your name and receive contributions from your campaign on your bank account. If you are underage, the details of your parents/tutors must be used on our website.

Intellectual property
On our platform, the creators keep **100% of the intellectual property on their projects**. You will thank your contributors by providing them personalized rewards related to your project. The system we use is the gift-re-gift.

It's all or nothing
You must reach or outreach 100% of the goal of your campaign to receive the contributions pledged to your project. If you run out of time, the contributors (KissBankers) will be **entirely refunded**.

Advices
Raising contributions requires method, energy and effort (see [our Guide](#)). Once we have approved your project, it will be your turn to play. Buzz as much as you can to give you the best chances to succeed in your campaign. [Be more visible on](#)

Presentation
The form is as important as the meaning, first to be approved by our team, but also to succeed in your campaign. We give you all the tools to optimize the presentation of your project. Do use them!

By using our website you consent to our cookies to provide you a personalized experience and to give us website audiences. [Learn more about our cookies](#) x policy.





Unidad 1 – fuentes de financiación

Para obtener más información sobre las fuentes de financiación, por favor visite:

- ◆ How to Finance a Green Business (Ecopreneurist):
<http://ecopreneurist.com/2008/02/18/how-to-finance-a-green-business/>
- ◆ Where To Get the Green: Sources of Funds for Green Entrepreneurs (Green for All):
[https://www.greenforall.org/
where to get the green sources of funds for green entrepreneurs](https://www.greenforall.org/where-to-get-the-green-sources-of-funds-for-green-entrepreneurs)

Para más información sobre las plataformas de financiación de masas, por favor visite:

- ◆ Euro Crowd: <http://eurocrowd.org/about-us/>
- ◆ Ulule: <https://www.ulule.com/>
- ◆ Kiss Kiss Bank Bank: <https://www.kisskissbankbank.com/>





**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Para más información

Visite nuestro sitio web
Green-entrepreneurship.online



Erasmus+