

Green Entrepreneurship a Training (GET-UP) Project

Unidad/Módulo: Ser Creativo e Innovador en un Contexto Ecológico

Tipo de Documento: Plan de Sesión de Taller

Sesión 3: Emprendedores reales. ¿Talento o Enseñanza?

Fecha:		Tiempo:	
Ubicación:		Facilitado por:	
Título:			

Objetivo General:	Salir con un entendimiento bien definido de las características que hacen a un emprendedor exitoso, con un autoanálisis completo diseñado para darte una idea de tus propios hábitos personales, fuerzas y debilidades, así como una lección sobre cómo convertir estas características en una oportunidad.
Resultados de Aprendizaje:	LO1: Entender las marcadas destrezas personales y de liderazgo que definen a un emprendedor LO2: Descubrir debilidades personales y amenazas al éxito a través de un autoanálisis, para así convertirlas en fuerzas y oportunidades. LO3: Inmersión en un caso práctico que resalta las decisiones, actitudes y conocimiento de un grupo de doctores convertidos en emprendedores exitosos.

Tiempo	Resultado de Aprendizaje	Entrada	Diapositivas	Evaluación de Aprendizaje y Actividades
--------	--------------------------	---------	--------------	---

09:30-09:45 (10'min)	-	Visión general del taller <ul style="list-style-type: none">Una introducción general al tema, propósito, pasos y revelaciones del taller para definir		¿Quién es un emprendedor exitoso y qué características producen sus éxitos?
----------------------	---	--	--	---

		<p>claramente los resultados</p> <ul style="list-style-type: none"> • Una revisión y análisis del Caso Práctico de los Doctores para alinear a los alumnos con prácticas emprendedoras apropiadas y positivas • Completar un autoanálisis DAFO para obtener una visión personal que poder aplicar a futuras acciones 		
09:45-10:00 (15' min)		<p>Doctor: Análisis de un Caso Práctico</p> <ul style="list-style-type: none"> • Una clase sobre el concepto, desarrollo y resultado de un esfuerzo emprendedor de doctores españoles • Resaltar y definir las decisiones clave que condujeron al éxito de la iniciativa • Entender cómo aplicar y definir tu visión, conocimiento del mercado, habilidad, organización y enfoque al usuario 		Entender el marco y contexto de decisiones y momentos clave a través del proceso emprendedor mostrado y examinado en el caso práctico
10:00-10:20 (20' min)		<p>Autoanálisis DAFO</p> <ul style="list-style-type: none"> • Análisis de la propia persona, seguido de la definición de emprendedor a través del uso de un Análisis DAFO sobre la personalidad • Refinar las respuestas y definir 		Entregar la herramienta y materiales (en la forma de un DAFO, marcadores, pegatinas) para completar el ejercicio, así como pautas

		<p>claramente los hábitos, fuerzas y debilidades que residen en tus acciones habituales</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Poner todos los resultados en una herramienta DAFO muy visual para entender fácilmente los patrones personales y facilitar el resumen de información 		<p>escritas para consolidar la intención de la herramienta</p> <p>Completar el ejercicio</p>

10:20-10:40 (20'min)		<p>Análisis del Proceso del DAFO</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Análisis de los resultados del DAFO para revelar tus características coincidentes con un emprendedor ● Análisis de los defectos y debilidades a través de una entrevista cruzada de los resultados con un compañero ● Compartir ideas y conceptos identificados entre los alumnos para filtrar y ofrecerte una perspectiva alternativa en un esfuerzo por aliviar los hábitos negativos 		<p>Completar la entrevista cruzada con un compañero</p> <p>Revisión guiada de los resultados personales para generar un claro entendimiento de los hábitos</p>
10:40-10:50 (10'min)		<p>Cómo convertir el Conocimiento en Oportunidad</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Explicación adicional sobre la intención de las fases anteriores para asegurar el éxito del paso final ● Guiarte para 		<p>Visión guiada a los resultados de las fases anteriores para convertir los hábitos negativos en oportunidades y prácticas en el</p>

		<p>convertir activamente las debilidades y amenazas en una oportunidad comercializable o beneficiosa</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollar un entendimiento holístico de las características personales frente a las características emprendedoras para operar más eficiente y positivamente. 		lugar de negocio
10:50-11:00 (10' min)		<p>Revisión, Conclusión, Resumen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Una revisión de la sesión y lo más destacable de la lección clave que se ha aprendido de los ejercicios y debates • Centrarse en la creatividad interna de cada persona, y replantearse los beneficios de los procesos explicados 		Dejar tiempo para preguntas y respuestas personales en la fase de autoanálisis de la sesión
TOTAL: 90' min				