

Esquema de modelo de negocios

Un estándar global usado por millones de
personas

Hay 9 elementos clave

Socios

Actividades

Recursos

Propuesta de Valor

Canales de relación con el cliente

Segmentos de clientes

Costes

Flujos de

ingresos
This project has been funded with support from the European Commission. This publication reflects the views only of the author and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made of the information contained therein.



Segmentos de Clientes



- ◆ ¿Quiénes son los clientes?
- ◆ ¿Qué piensan los clientes?
- ◆ ¿Qué hacen los clientes?



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Propuesta de valor



- ◆ ¿Que tiene el producto/ servicio de atractivo?
- ◆ ¿Por qué razón tienen que usarlo o comprarlo los clientes?



Erasmus+



Canales



- ◆ ¿Como se promocionará el producto/servicio?
- ◆ ¿Por qué se le dará esa promoción?
- ◆ ¿Funcionará?



Relaciones con el cliente



- ◆ ¿Cómo tienes planeado interactuar con el cliente?
- ◆ ¿Sus planes serán diferentes en las diferentes etapas del ciclo de vida del negocio?



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Flujos de ingresos



◆ ¿Cómo obtendrá
beneficios la empresa?



Erasmus+



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Actividades clave



◆ ¿Cuáles son los puntos clave con los que necesita cumplir el negocio para llevar a cabo su labor y funcionar?



Erasmus+



Recursos clave



◆ Qué activos estratégicos debe tener la empresa para competir



Sociedades clave



◆ ¿Quiénes son los socios externos clave que necesitará para participar?

◆ ¿Qué hay en su modelo de negocio que no puede hacer usted mismo?





**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Estructura de costes



- ◆ ¿Cuáles son los principales factores de coste del negocio?
- ◆ ¿Cómo están vinculados a los ingresos?



Erasmus+



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Lo que hace el Es quema de Modelo de Negocio

- ◆ Ayuda a eliminar gran parte del relleno que viene en un plan de negocios completo y ayuda a enfocarse en los problemas clave
- ◆ Es una herramienta muy flexible y es mucho más fácil de ajustar al modelo para probar cosas nuevas
- ◆ Hace que sea más fácil para otros comprender su modelo de negocio y compartir su visión del mismo.



Erasmus+



**GREEN
ENTREPRENEURSHIP
TRAINING**



Lo que no hace el Esquema de Modelo de Negocio

◆ El esquema de modelo de negocio sirve de argumento de ventas de una página. No reemplaza la necesidad de desarrollar un plan de empresa completo.



Erasmus+